

# RELEX stärker ytterligare sitt erbjudande inom telekomsektorn – förvärvar Sellmore

**Helsinki, Finland, 10:e december 2013.** RELEX, specialist på prognostisering och säljplaneringen, stärker ytterligare sitt erbjudande till telekomsektorn genom att förvärva Sellmore.

Sellmore, grundat av före detta Nokia-direktören Tommi Saarela, erbjuder avancerade uppföljnings-, analys- och ledningslösningar speciellt anpassade till telekomsektorns behov inom sälj- och verksamhetsplanering. Dessa kommer att integreras i RELEX lösning för prognostisering och optimering av leveranskedjan.

Sälj- och verksamhetsplanering syftar till att skapa enhetliga mål och prognoser för alla berörda delar i företaget: försäljning, produktion, inköp och ekonomi, som ett led i en övergripande strategi. Detta utgör en central faktor för att uppnå fullt integrerad planering inom hela försörjningskedjan.

Sellmores kundbas inkluderar några av Europas ledande telekom- och teknologibolag och RELEX arbetar sedan tidigare med ett antal mobiloperatörer på den nordiska marknaden.

RELEX teknologi erbjuder skalfördelar och prestanda genom företagets egenutvecklade databasteknik samt kapacitet för "big data"-analyser, medan Sellmores expertis inom tillverkning och distribution i telekombranschen gör det möjligt för RELEX att ytterligare stärka sitt erbjudande gentemot hela telekomförsörjningskedjan.

"RELEX är i en idealisk position att göra Sellmores expertis tillgänglig på en bredare marknad och bidra med extra muskler" säger RELEX VD Mikko Kärkkäinen.

"RELEX förstklassiga expertis och teknologi inom supply chain, i kombination med Sellmores kunskap om tillverkning, distribution och försäljning av elektronik, kommer att göra det möjligt för oss att erbjuda alla som arbetar med varor av högt värde och med korta livscyklar en ännu bättre uppsättning lösningar på utmaningarna inom styrning och optimering av försörjningskedjan" tillägger Jussi Laaksonen, en av Sellmores grundare.

## Kontakt

Marika Pirhonen  
Marknadsdirektör  
Tel: +358 50 433 1003  
Email: [marika.pirhonen@relexsolutions.com](mailto:marika.pirhonen@relexsolutions.com)

## Om RELEX

RELEX är Europas snabbast växande utvecklare av planeringsystem inom detaljhandel och ligger i absolut framkant vad gäller forskning, utveckling och praktisk affärsledning.

Med sina banbrytande lösningar gör RELEX sina kunder effektivare och lönsammare. Utöver prognostisering och automatiserad varupåfyllning kan RELEX även erbjuda lösningar för lageroptimering, allokering, styrning av kampanjer, sortiment och säsonger, analys av leveranskedjan samt optimering av frakt och beställningskvantiteter.

RELEX system länkar samman analyser med genomförbara åtgärder. Företagets ingenjörer har utvecklat en högeffektiv databas konstruerad för tillämpningar inom logistik och varuförsörjning, som tillåter omedelbar behandling av stora mängder data med resultat levererade i realtid. Det har möjliggjort för företaget att vara pionjärer inom anpassningsbar processutveckling: ett flexibelt och målorienterat arbetsätt som tillåter processen att växa fram genom kontinuerliga finjusteringar.

Detta medför att RELEX mjukvara är enkel att installera, konfigurera och rulla ut. Systemet är lätt att anpassa och kunderna behöver inte kunna förstå programmeringskod, ha en egen IT-avdelning eller ringa konsulter – de kan själva driva sin egen systemutveckling.

RELEX grundades år 2005 av en grupp ledande logistikforskare från Helsingfors Tekniska Universitet. Företaget har kunder i elva europeiska länder och håller snabbt på att etablera sig som ett förstahandsval inom detaljhandelssektorn. RELEX har över 65 anställda på kontoren i London, Stockholm, Wiesbaden och Helsingfors, där det sistnämnda är huvudkontoret.

Läs mer: [www.relexsolutions.com](http://www.relexsolutions.com)