

# AB Karl Hedin Bygghandel väljer RELEX för att centralisera varupåfyllningen

**AB Karl Hedin Bygghandel, en bygghandelskedja med 36 anläggningar i Mellansverige har efter en framgångsrik pilot valt att fortsätta samarbetet med RELEX och rulla ut till fullskaligt produktionsbruk**

**Helsingfors, 24:e november 2014.** Traditionellt har butikspåfyllningen skötts av butikspersonalen på de olika anläggningarna med hjälp av handdatorer. Före samarbetet med RELEX hade man dragit igång ett internt pilotprojekt, där påfyllningen av några anläggningar sköttes centralt med hjälp av inbyggda funktioner i affärssystemet. Man insåg dock snabbt att modellen hade sina begränsningar och att behovet för mer avancerat systemstöd var uppenbart.

Samarbetet mellan AB Karl Hedin Bygghandel och RELEX inleddes på våren 2014. Efter en rask implementering driftsattes RELEX för pilotbruk i fyra anläggningar. Tre månader senare var resultatet tydligt: under piloten hade lagervärdet sänkts samtidigt som hylltillgängligheten hade gått upp.

”Vi är oerhört nöjda att valet föll på RELEX under vår upphandling av systemstöd” konstaterar Robin Eriksson, systemansvarig på Karl Hedin Bygghandel och fortsätter ”allt har verkligen rullat på under projektet och vi har fått önskad effekt”. Enligt Eriksson har de positiva nyheterna spridit sig snabbt inom företaget och nu är personalen på de övriga anläggningarna ivriga att komma igång.

Med hjälp av RELEX systemstöd kommer AB Karl Hedin Bygghandel att kunna effektivisera påfyllningen av sina anläggningar och tackla utmaningar såsom säsongsvariation och fraktfria gränser. Även det egna sågverket kommer att kunna dra nytta av RELEX i och med att butikernas beställningsprognoser kommer att användas som utleveransprognoser för sågverket.

”RELEX och AB Karl Hedin Bygghandel arbetar tillsammans för att säkerställa att kunderna kommer att hitta exakt vad de behöver i butikerna när de behöver det, samtidigt som alltför stora lager minskas så företagets kapital används så effektivt som möjligt. Det är ett bra exempel på att föra en tillverkningsprocess och en detaljhandelsverksamhet närmare varandra genom bättre supply chain management”, säger RELEX delägare och Skandinavienchef Johanna Småros.

## Om Karl Hedin

AB Karl Hedin är familjeägt sågverk, emballage och handelskoncern med verksamhet i Sverige och Baltikum. Företaget grundades under 1900-talets början och har idag 900 anställda och en omsättning om 3 miljarder kronor.

Produktionen är totalt ca 650 000 m<sup>3</sup>sv, varav 200 000 m<sup>3</sup> utgörs av hyvlade och bearbetade trävaror och cirka 55 000 m<sup>3</sup> emballageprodukter.

AB Karl Hedin Råvara förser företagets sågverk i Sverige med virke. Företagets bygg- och industrihandelskedja AB Karl Hedin Bygghandel har i dagsläget försäljningsställen på 36 orter i Mellansverige

## Om RELEX

RELEX är Europas snabbast växande utvecklare av system för styrning och planering av leveranskedjan och ligger i absolut framkant vad gäller forskning, utveckling och praktisk affärsledning.

Med sina banbrytande lösningar gör RELEX sina kunder effektivare och lönsammare. Utöver prognostisering och automatiserad varupåfyllning kan RELEX även erbjuda lösningar för lageroptimering, allokering, styrning av kampanjer, sortiment och säsonger, analys av leveranskedjan samt optimering av frakt och beställningskvantiteter.

Våra kunder uppnår i regel 30 % lägre lagernivåer, ökad servicegrad med tillgänglighetsnivåer på t.o.m. över 99 %, minskningar i svinn och inkurans med upp till 40 % och klart högre lönsamhet. Vi sparar våra kunder tiotals miljoner kronor och ökar deras försäljning, vinst och kundnöjdhet.

RELEX system länkar samman analyser med genomförbara åtgärder. Företagets ingenjörer har utvecklat en högeffektiv databas speciellt konstruerad för tillämpningar inom logistik och varuförsörjning, som tillåter omedelbar behandling av stora mängder data med resultat levererade i realtid. Det har möjliggjort för företaget att vara pionjärer inom anpassningsbar processutveckling: ett flexibelt och målorienterat arbetssätt som tillåter processen att växa fram genom kontinuerliga finjusteringar. Gartner utnämnde RELEX till 'Cool Vendor in In-Memory Computing Technologies, 2014'.

Detta medför att RELEX mjukvara är enkel att installera, konfigurera och rulla ut. Systemet är lätt att anpassa och kunderna behöver inte kunna förstå programmeringskod, ha en egen IT-avdelning eller ringa konsulter – de kan själva driva sin egen systemutveckling.

RELEX grundades år 2005 av en grupp ledande logistikforskare från Helsingfors Tekniska Universitet. Företaget har kunder i tretton europeiska länder och håller snabbt på att etablera sig som ett förstahandsval inom detaljhandelssektorn. RELEX har även varit med i Deloittes prestigefulla "Fast 500" (EMEA) –lista över de snabbast växande teknologiföretagen tre år i rad. RELEX har 100 anställda på kontoren i London, Stockholm, Oslo, Wiesbaden och Helsingfors, där det sistnämnda är huvudkontoret.

Läs mera: [www.relexsolutions.se](http://www.relexsolutions.se)