

Today's Group und Savage & Whitten optimieren ihre Flächenplanung

Der größte unabhängige britische Einkaufsverband Today's Group und der nordirische Top-Großhändler Savage & Whitten nutzen nun die Category-Management-Lösung von RELEX Solutions. Sie soll die Visualisierung der Produktplatzierung und das Reporting verbessern.

Today's Group verfügt über eine Kaufkraft von 66 Milliarden Euro und das größte Netzwerk von unabhängigen Cash&Carry-Großhändlern im Vereinigten Königreich. Das Unternehmen entschied sich aufgrund der fortschrittlichen Technologie und des Expertenwissens des Teams für das Planogramm-Tool von RELEX Solutions.

RELEX' Flexibilität macht das Erstellen und individuelle Anpassen der Planogramme für die Today's Group einfach und schnell. Durch das Kreieren von Präsentationen, die die filialspezifischen Umgebungen des Kunden akkurat wiedergeben, kann das Unternehmen seine Empfehlungen für Merchandising-Strategien mit dem Großhandel und den Handelspartnern teilen. Das System erlaubt der Gruppe zudem, Daten für weitere Metriken zu gewinnen, wie Umsatz pro Fläche, Regalbestand, Fläche pro Marke und Gewinnanalyse. Das verleiht mehr Hintergrundwissen für Gespräche mit den Partnern, bei denen der Fokus besonders stark auf der Performance und dem Profit liegt.

„RELEX' Planogramm-Software verleiht uns deutlich mehr Kontrolle über unsere Handelsplanung“, so John Kinney, Retail Director der Today's Group. „Wir sind nun nicht nur in der Lage, unsere eigene Flächenplanung effektiv in Planogrammen umzusetzen – ebenso können wir unseren Großhandelspartnern Empfehlungen aussprechen. Dabei hilft es immer, die Plattform auch demonstrieren und mündlich erklären zu können.“

Savage & Witten ist Teil der Today's Group. Der nordirische Großhändler war von RELEX' Planogramm-Lösung so beeindruckt, dass auch er sich für eine Implementierung entschied.

„Mit RELEX können wir uns mit unserem Netzwerk besser verbinden und Filialen dabei helfen, das Bestmögliche aus ihrer Verkaufsfläche herauszuholen“, so Maurice Little, Today's Group NI Sales Manager bei Savage & Whitten. „Heutzutage ist es wettbewerbskritisch über das simple Anbieten von Produkten hinauszuwachsen und zusätzliche Hilfe and Expertise zu offerieren. Dank RELEX können wir nun auch unsere eigene Performance viel detaillierter analysieren. Das garantiert, dass unsere Prozesse so effizient wie möglich sind.“

Es gibt bereits verschiedene RELEX-Kunden, die Daten und Wissen teilen, weil sie die Vorteile erkannt haben und auf diversen Ebenen der Supply-Chain davon profitieren:

„Immer mehr Unternehmen erkennen, dass die Supply-Chain nicht an ihrem Lagertor endet“, so Kristie Davison, Business Development Manager bei RELEX Solutions. „Nichts fördert die Zusammenarbeit entlang der Supply-Chain so sehr wie gute Visualisierung und akkurate Daten. Es handelt sich hier um eine Win-win-Situation für alle Beteiligten.“

Stand: 25. April 2018
Umfang: 2.897 Zeichen (inklusive Leerzeichen)

Über Today's Group

Today's Group ist der größte unabhängige Einkaufsverband in UK mit dem größten britischen Netzwerk aus unabhängigen Cash-&Carry-Großhändlern. Diesem sind 160 Großhandelsdepots und 2.200 unabhängige Einzelhändler angeschlossen. Die Kaufkraft des Unternehmens liegt bei über 6,4 Mrd. Euro.

www.todays.co.uk

Über Savage & Whitten

Savage & Whitten (S&W) ist ein Großhandelsunternehmen aus Newry Co. Down, Nordirland. Gegründet 1916, ist das Unternehmen heute einer der größten unabhängigen Großhändler in Nordirland. S&W ist Teil der Today's Group und sein Produktangebot reicht von Süßwaren über Softdrinks, Lebensmittel, Non-Food, Frische- und Tiefkühlprodukte bis hin zu Kühlware.

www.savageandwhitten.com

Über RELEX

RELEX Solutions' integrierte Supply-Chain-, Category- und Workforce-Lösungen optimieren weltweit Handelsprozesse vom Hersteller bis zum PoS.

Präzise Absatzprognosen und Personalplanung, maßgeschneiderte Sortimente, optimale Flächennutzung und automatische Disposition bieten Händlern klare Wettbewerbsvorteile. Unsere SaaS-Lösungen sorgen für einen schnellen ROI. Nutzen Sie sie einzeln oder für die integrierte Planung und optimieren Sie alle Kernprozesse im Einzelhandel: Merchandising, Supply-Chain und Filialbetrieb.

Durch unsere Expertise und innovative, agile Technologie planen Händler besser, verkaufen mehr und verlieren weniger – egal, wie schnell der Markt sich ändert.

RELEX genießt das Vertrauen führender Marken wie Rossmann, LeShop, Media Markt, Bunting und Coop und hat Büros in ganz Europa und Nordamerika.

www.relexsolutions.de

Unternehmenskontakt RELEX Solutions GmbH

Dr. Timo Ala-Risku • RELEX Solutions GmbH

Kaiser-Friedrich-Ring 66 • 65185 Wiesbaden

Telefon: +49 (0) 611-95 76 86 65

E-Mail: kontakt@relexsolutions.de • Internet: www.relexsolutions.de

Pressekontakt

Anne-Katrin Masuch • RELEX Solutions GmbH

Kaiser-Friedrich-Ring 66 • 65185 Wiesbaden

Telefon: +49 (0) 174 -166 31 91

E-Mail: anne-katrin.masuch@relexsolutions.de • Internet: www.relexsolutions.de